



Ervaren Telemarketeer

Ben jij een kei in outbound bellen?

Maar ben je het ook zo zat om continu 'onder de huid' van een klant te moeten kruipen voor een product dat je helemaal niet aanspreekt?

Wil je graag meer dan alleen maar bellen en ben je toe aan meer verantwoordelijkheid?

Verbind je dan aan onze organisatie. Wij zijn een kleine speler op de ICT-markt, maar met jouw komst gaat dat veranderen....

Groei. Dat is wat wij voor ogen hebben. De komende jaren willen wij ons klantenbestand professioneel uitbreiden.

In de functie van Telemarketeer heb je de taak om B2B zowel koud als warm te bellen om afspraken te genereren voor onze afdeling Sales. Wij hebben een mooi en divers productaanbod dat veel perspectieven biedt voor het genereren van afspraken. Jij bent door het eerste contact met de klant ons visitekaartje, dus een eerste indruk is zeer belangrijk. Wij willen dat je de klantgegevens bijwerkt, de opvolging van de afspraken bewaakt, eventuele voorstellen uitwerkt en informatie verstuurt. Daarnaast ben je zelf verantwoordelijk voor het zoeken van leads. Aan ondersteuning op al deze fronten zal het je zeker niet ontbreken.

Je werkt in een klein team, dus een plezierige persoonlijkheid en goed kunnen samenwerken is belangrijk.

De werkzaamheden worden beloond met een basissalaris, aangevuld met bonussen die flink kunnen oplopen. Werktijden zijn flexibel en in overleg in te delen. Het betreft een parttime functie en het aantal uren is in overleg.

Geïnteresseerd? Dan ontvangen wij graag je motivatie + CV. Stuur deze naar personeel@ecdbv.nl.